



Giorgio Pisano

INFORMAZIONI PERSONALI Indirizzo Telefono Fax – Email Nazionalità –Luogo e Data di Nascita Sito web	GIORGIO PISANO								
ESPERIENZE LAVORATIVE Date (da – a) Nome e indirizzo del datore di lavoro Tipo di azienda o settore Tipo di impiego Principali mansioni e responsabilità	Dal 2003 ad oggi Target School – Via Turati 4/d 09045 Quartu Sant'Elena –(CA) Tel. Fax: 070.880074 e-mail: direzione@targetschool.it Società di Formazione, Consulenza e Coaching Titolare Unico Formazione nel campo dello sviluppo e gestione delle Risorse Umane La Società organizza, progetta ed eroga direttamente Corsi avanzati sulle Tecniche di Comunicazione, Motivazione, Tecniche di Vendita, Gestione delle Risorse Umane, Programmazione Neuro Linguistica, Public Speaking, Leadership, Problem Solving, Outdoor Training, oltre a fornire servizi di Personal Business, Career e Sport Coaching .								
Date (da – a) Nome e indirizzo del datore di lavoro Tipo di azienda o settore Tipo di impiego Principali mansioni e responsabilità	Dal 1998 al 2006 Target Money Srl – Via Turati 4/d – 09045 Quartu Sant'Elena (CA) Formazione e ICT Amministratore Unico ed in precedenza Presidente del Consiglio di Amministrazione Progettazione ed erogazione di Corsi di Formazione nel campo dell'E-business e Sviluppo Risorse Umane; La Società ha gestito ed erogato con l'Università di Cagliari un Corso annuale IFTS di E-Business, oltre a diversi altri progetti formativi. Nell'ambito dell'area ICT, dal 1999 al 2003 ho creato e gestito una struttura commerciale esterna di "Tiscali" con l'acquisizione di oltre 6000 clienti								
Date (da – a) Nome e indirizzo del datore di lavoro Tipo di azienda o settore Tipo di impiego Principali mansioni e responsabilità	Dal 1991 al 1998 e dal 1986 al 1991 La Fondiaria Assicurazioni – C/o Agenzia di Quartu Sant'Elena – Via Marconi 238 – 09045 Quartu Sant'Elena – Tel 070.886397 – Fax 070.883127 Compagnia di Assicurazione Trainer – Responsabile delle Vendite (Dal 1991 al 1998) Selezione, addestramento, inserimento e soprattutto Formazione..								
ISTRUZIONE E FORMAZIONE SCOLASTICA Date (da – a) Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	1984 Istituto Tecnico Commerciale Leonardo Da Vinci – Cagliari Diploma Tecnico Commerciale 2008 Università degli Studi di Cagliari – Facoltà Scienze della Comunicazione Frequenza ad alcuni moduli formativi coerenti con la mia professione								
PRIMA LINGUA	Italiano								
Altre Lingue Capacità di Lettura Capacità di scrittura Capacità di espressione orale	<table border="0"><tr><td>Inglese</td><td>Spagnolo</td></tr><tr><td>Buono B2</td><td>Buono B1</td></tr><tr><td>Buono B1</td><td>Buono B1</td></tr><tr><td>Buono B1</td><td>Buono B1</td></tr></table>	Inglese	Spagnolo	Buono B2	Buono B1				
Inglese	Spagnolo								
Buono B2	Buono B1								
Buono B1	Buono B1								
Buono B1	Buono B1								
CAPACITÀ E COMPETENZE PROFESSIONALI	Trainer Internazionale Certificato di Programmazione Neuro Linguistica , Mi sono formato direttamente negli Stati Uniti con i migliori esperti al mondo: Richard Bandler e John La Valle ed in giro per l'Europa con John Grinder (Co-creatore della PNL) Robert Dilts, Anthony Robbins, Stephen Gilligan, Jerry Nichols. Coach Certificato di S.U.N. (Success Unlimited Network) con sede negli Stati Uniti con programma di Certificazione Internazionale I.C.F. (la più importante organizzazione mondiale dei Coach Certificati); Responsabile Sviluppo (dal 2001 al 2011) del Portale Italiano sulla Formazione Post-scolastica e E-Learning (E-school); Docente Esperto Territoriale Certificato dal 2011 del Team Nazionale del C.O.N.I. per i progetti di Formazione Identitaria Docente della Scuola Regionale dello sport Sardegna dal 2010 Recensioni Giornalistiche di ambito Professionale : Il settimanale "IL MONDO" – Il quotidiano "IL SOLE 24 ORE" – Il bimestrale "IMPRESA – Rivista Italiana di Management" – Il mensile Millionaire EKO; La Repubblica;								
Precisazioni	In considerazione del fatto che svolgo l'attività di Trainer dal 1991 (27 anni) , il presente Profilo Professionale viene redatto in forma breve e limitatamente alle principali docenze degli ultimi 12 anni , con esclusione delle attività di Consulenza e di Coaching coperte dal segreto professionale. In quest'ultimo periodo sono intervenuto su 354 progetti formativi ed ho tenuto direttamente: 4.724 ore d'aula con 8.268 partecipanti, oltre a 4.006 ore di Consulenza Aziendale e le attività di Personal, Business e Sport Coaching. Fra i principali clienti segnalo Enel, Tim, Cim, Argea, F.lli Ibbia – Crai Sardegna, Jumbo Tronv, Nivea-Lisar, Fulgens, Se Trend, Coni, Aidda, Abbanca, Eva Arredamenti, Punto Oro.								

Sud Sardegna - Dic/gen 2018 RAS	15 Seminari sulle "Strategie di apprendimento e Neuroscienze" per studenti. 30 Ore. 1.089 Partecipanti
Luras 3/12/17 - CONI	Modulo Leadership e Motivazione sportiva per Dirigenti. Durata 3 ore. 23 Partecipanti
Quartu - Ott/Nov 17 Target School	La palestra delle Competenze in modalità Coaching Group - Durata 16 Ore. 20 Partecipanti
Quartu - Nov/Dic 17 Cons. del Lav	Corso di Coaching Group Self Marketing e Leadership per Professionisti. 8 Ore. 8 Partecipanti
Marrubiu 26/11/17 CONI	Modulo sul Coaching ed Apprendimento sportivo. Durata 2 Ore. 28 Partecipanti
Cagliari - 22/8/17 - Target School	Workshop Coaching Sportivo - Durata 2 ore. 45 Partecipanti
Cagliari - Apr/Lug 2017 - Ierfop	Corso sulla Gestione della Comunicazione. Durata 44 Ore. 15 Partecipanti
Cagliari - 6/6/17 CONI ITALIA	Corso di Comunicazione e Social Media. Durata 8 ore. 8 Partecipanti
Sassari - 25/5/17 Comun. Pubblica	Corso sulla Customar Satisfaction. Durata 6 Ore. 15 Partecipanti Dipendenti Pubblici
Sassari - 23/5/17 Univ. Sassari	Intervento sul Modulo di Comunicazione e PNL. Durata 2 Ore. 20 Partecipanti
Cagliari - Apr/mag/17 Consul. Lav.	Corso Comunicazione e Social Media. Durata 4 ore. 100 Partecipanti complessivi in 2 edizioni
Cagliari Gen/apr/17 Enel Adecco	5 Edizione Corso Team Working da 20 ore. Durata 100 ore complessive - 97 Partecipanti in totale
Ghilarza 11/03/17 Confartigianato	Corso di Public Speaking. Durata 8 ore, 8 partecipanti
Sassari - 25/02/2017	Workshop Aspiranti Formatori. Durata 4 ore. 35 Partecipanti
Oristano - MP Network - 14/01/17	Corso Comunicazione e Neuroscienze. Durata 8 ore. 12 Partecipanti
Nuoro - Ass. It. Arbitri 28/12/16	Corso Sport Coaching arbitri di calcio. Durata 4 Ore. 25 partecipanti
Cagliari - 18/12/16 Ass. Erasmus	Organizzazione ed Intervento formativo al Workshop Leadership. Durata 8 ore. 45 Partecipanti
Scuola Tuveri - 11/12/16 Cagliari	Corso 2 livello sulle Strategie di apprendimento della durata 10 ore. 25 Partecipanti
C.O.N.I.- FIBA CA 10/12/16	Corso CONI sulla Comunicazione e motivazione sportiva per istruttori. Durata 4 Ore.
Cagliari 15/10/16 Work Formatori	Organiz. ed intervento formativo al Workshop Formatori. Durata 4 ore. 51 Partecipanti
C.O.N.I.- Fitri CA 10/09/16	Corso sulla didattica ed insegnamento per istruttori. Durata 2 Ore. 20 Partecipanti
Oristano - 7/16 Consulenti Lavoro	Organizzazione - Gestione ed Intervento formativo al Workshop Cdl. Durata 4 ore. 20 Partecipanti
Ierfop - 04-07 - 2016 Cagliari	Corso Teoria e Tecniche di Comunicazione. Durata 50 Ore, 21 partecipanti
F.Ili Ibbà CRAI - OR. 05-09/2016	Corso sulla Leadership e Gestione risorse umane. Durata 24 ore, 23 partecipanti
Target School - FACMD 24/06/16	Corso sulla Leadership. Durata 8 ore, 32 partecipanti
Target School - FACMD 11/06/16	Corso di Public Speaking. Durata 16 ore, 8 partecipanti
C.O.N.I.- FIPE CA 21/5/16	Relatore al Corso per Dirigenti Sportivi. Intervento sulla Leadership. Durata 1 Ore. 15 Partecipanti
Target School - FACMD 21/05/16	Corso Gestione delle Risorse Umane. Durata 16 ore, 10 partecipanti
SE TRAND 04/-06/2016	Corso della durata complessiva di 56 ore con 18 partecipanti sulle strategie di comunicazione per miglioramento performance ed analisi delle reti organizzative.
Opera Company 12/15 - 04/2016	Corso della durata complessiva di 65 ore con 9 partecipanti sull'Organizzazione dei processi e sviluppo organizzativo.
Studio Fusco-Tola SS maggio 2016	Corso sulla Gestione dello Studio Professionale. Durata 10 Ore, 9 partecipanti
Inextra - CA 3/4/5 mag. 2016	Corso di Telemarketing della durata complessiva di 9 ore a favore di 6 partecipanti
C.O.N.I.- F.I.T.A.M - Sedilo 1/5/16	Corso Tecniche di Comunicazione e Motivazione Sportiva per Istruttori. Durata 8 Ore. 30 part
Target School - FACMD 30/04/16	Corso PNL Mentoring e Coaching. Durata 16 ore, 7 partecipanti
Target School - FACMD 09/04/16	Corso sulle strategie motivazionali dei collaboratori. Durata 16 ore, 15 partecipanti
Telecom Italia - CA 17/03/2016	Intervento al Convegno finale Progetto SFIDE. 60 partecipanti
Professione Start-Up - CA 17/03/2016	Relatore al Workshop Professione Start-Up 2016. Intervento sulla Leadership e Gestione del Team 50 partecipanti
Open Lesson Tiscali 15/03/2016	Seminario Leadership e Motivazione. Durata intervento 2 ore, 101 partecipanti
Workshop CdL. SS 12/03/2016	Organizzazione - Gestione ed Intervento formativo al Workshop Cdl. Durata 4 ore. 38 Partecipanti
Target School - FACMD 27-02/16	Corso sulla Comunicazione Aziendale e Negoziale. Durata 16 ore, 10 partecipanti
Target School - FACMD 5/6/02/16	Corso sulla Gestione del Cliente. Durata 16 ore, 15 partecipanti
ANCL Prov. Sassari 22/01/2016	Corso sulla Comunicazione del Valore del Professionista. Durata complessiva 12 ore (compreso follow-up), 15 partecipanti
Workshop CdL. CA 16/01/2016	Organizzazione - Gestione ed Intervento formativo al Workshop CdL. Durata 4 ore. 40 Partecipanti
Consul. Lavoro - CA 15/12/2015	Relatore al Congresso della Provincia di Cagliari dei Consulenti del lavoro. Intervento sulla Comunicazione del Valore del professionista a favore di 170 partecipanti
ADV Service - Ott/Nov 2015 (SS)	Corso di Teleselling della durata complessiva di 24 ore a favore di 10 partecipanti
Consulenti del Lavoro - Budoni 29/10/2015	Relatore al Congresso Regionale della Sardegna dei Consulenti del lavoro. Intervento sulla Percezione di Valore a favore di 170 partecipanti
Target School - 17/10/2015	Corso di PUBLIC SPEAKING della durata 18 ore a favore di 8 partecipanti
Ierfop - Settembre 2015 Cagliari	4 Corsi Apprendisti. Tecniche di Comunicazione. Durata complessiva 40 ore - 31 Partecipanti
Telecom Italia - Uniform Aprile - Settembre 2015 - Oristano	9 Edizioni del Corso di Outdoor Training sull'Organizzazione per Processi. Durata complessiva 72 ore. 135 Partecipanti
Unipol- Sai - Quartu 2015	Consulenza e Gestione Clienti per 230 ore dal 01/01 al 31/07/2015
Ierfop - Mag-Lug. 2015 Cagliari	Corso sui Servizi Orientamento e Bilancio Competenze. Durata 50 ore, 16 Partecipanti
Ierfop - Apr-Giug. 2015 Cagliari	3 Corsi per Apprendisti sulle Competenze Relazionali. Durata complessiva 30 ore
Scuola Tuveri - 04/2015 Cagliari	Corso sulle Strategie di apprendimento della durata 15 ore. 24 Partecipanti
Uniform-Consulenti del Lavoro- Cagliari - Marzo -Aprile 2015	3 Corsi sul Public Speaking a favore di 37 Consulenti del lavoro. Edizione Olbia, Sassari e Cagliari. Durata complessiva 60 Ore
Uniform-Consulenti del Lavoro- Cagliari - Aprile 2015	Corso sulla Comunicazione nell'ambito dell'Orientamento al cliente a favore di 12 Consulenti del lavoro. Durata 20 Ore
Target School - 04/2015 Cagliari	Seminario sulla Leadership a favore di 80 partecipanti. Durata 4 Ore
Aegee- Marzo 2015 - Cagliari	Un intervento formativo in qualità di Relatore nel Progetto Professione Start Up a favore di 100 studenti Universitari sul tema della leadership e Gestione Gruppi. Durata 1 Ore
Exfor - Policlinico Sassari 01/2015	3 Corsi della durata di 6 ore ciascuno (Totale 18 Ore) sulla Comunicazione - Risk Management e Gestione Gruppi a favore di Personale Medico e paramedico
Ierfop. Gennaio 2015	Corso per Tutor Aziendali nel settore Apprendistato Commercio. Durata 6 Ore
Araform - ECM - 12/2014 Quartu	2 Edizioni del Corso Comunicazione e PNL in ambito sanitario. Durata Complessiva 24 ore
Araform-Coop Cento- 11/12/14 CA	Corso sulla Comunicazione nei contesti socio-organizzativi. Durata 70 Ore
Uniform-Telecom- 09-12/2014	Attività di Coaching individuale (Empowerment e Problem Solving e Leadership) a favore di 4 RL. Durata Complessiva 45 Ore
Uniform-Telecom- 06-12/2014	9 Edizioni Corso di Outdoor Training in modalità Active Learning. Durata Complessiva 135 ore
Uniform-Telecom- 06-12/2014	Coaching individuale (Empowerment e Problem Solving) a favore di 14 SV. Durata Complessiva 118 Ore
Ierfop - Ott/Nov. 2014 Cagliari	Corso sulle Competenze Relazionali. Durata 10 ore
Uniform-Telecom- 06-09/2014	3 Edizioni del Corso di Team Building. Durata Complessiva 21 ore
C.O.N.I.- F.I.T.A.M - Sedilo 09/14	Corso sulle Tecniche di Comunicazione e Motivazione Sportiva per Istruttori. Durata 8 Ore
Ierfop - 09/2014 Cagliari	Corso per Tutor Aziendali nel settore Apprendistato Commercio. Durata 6 Ore
Ierfop - Gen-Lugl. 2014 Cagliari	Corso sulla Strategie e Tecniche di Comunicazione. Durata 90 Ore
Ierfop - 07/2014 Cagliari	2 Edizioni del Corso Orientamento, sui temi del Team Building e Leadership. Durata di 26 Ore
Manpower -Jumbo SpA Feb/Giugno	11 Corsi della durata di 8 ore ciascuno a favore dei Direttori dei Punti Vendita per

2014 Cagliari	Orientamento alla Vendita, Store Management, Potenziare il ruolo, Motivare e Motivarsi, Time Management, Problem Solving e Decision Making, Public Speaking, Negoziazione e Gestione dei Conflitti, Progettazione didattica, Gestione delle Riunioni, Follow-Up. Durata Complessiva 88 ore
Target School - 05/2014 Pula	Intervento Convegno Aspetti Psicologici e motivazionali negli sport di endurance. Durata 3 ore
Target School 05/2014 Ozieri	Presentazione Master sulla PNL a favore di 20 partecipanti. Durata 2 ore
C.O.N.I.-Progetto Russia 4/14 Ca	Attività di Training e Coaching Individuale NLP for Communication in lingua inglese. Durata 6 ore
Scuola Ballo Sportivo 04/2014 Vill.	Intervento sulla Motivazione Sportiva a favore di 25 atleti. Durata 2 Ore
Target School 04/2014 Cagliari	Workshop sulla Gestione delle Risorse Umane a favore di 100 partecipanti. Durata 8 Ore
Netwell Formazione 03/2013 CA	Intervento sulla Leadership e Motivazione Sportiva a favore di 50 Istruttori e Dirigenti Sportivi
Target School 03/2014 Ozieri	Seminario introduttivo sulla PNL a favore di 70 partecipanti. Durata 4 ore
Aegea - Marzo 2014 Cagliari	2 Interventi nel Progetto Formazione Lavoro ed Europa sulle Metodologie di Recruiting e Career Coaching a favore di 160 studenti Universitari. Durata complessiva 4 Ore.
Manpower - Jumbo 01/14 Cagliari	Attività di Co-docenza in 2 Corsi sulla Gestione del Cliente e Leadership. Dur. compl. 16 ore
Target School - 01/2014	Attività di Ricerca e Selezione del Personale. Durata 20 Ore
Uniform - CTM 01/2014	2 Edizioni del Corso sulle Strategie di Comunicazione efficace. Durata Complessiva 80 Ore
Ierfor - 01/2014 Cagliari	Corso sul Team Building. Durata di 10 Ore
C.O.N.I - FITRI - CA - 01/2014	Intervento sulla Comunicazione e Motivazione Sportiva per Istruttori. Durata 2 Ore
Ierfor - 12/2013 - Cagliari	Corso di Orientamento ed Assessment alla figura Professionale. Durata 12 ore
Ierfor - Giu/Dic. 2013 Cagliari	Corso sul Telemarketing e Teleselling. Durata di 120 Ore
Target School - 09-12/13 CA	Master 1 Livello sulla Programmazione Neuro Linguistica. NLP Practitioner. Durata 80 ore + 20 Prat.
Ierfor - Nov/Dic. 2013 Cagliari	Corso sul Team Building. Durata di 30 Ore
Cuban Star - 11/2013 Abbasanta	Intervento sulle Strategie e Motivazione Sportiva - Durata 2 ore a favore di 30 partecipanti.
Ierfor - Sett/Ott. 2013 Cagliari	Corso sulla Gestione delle Relazioni. Durata 30 ore
Ierfor - Settembre 2013 Oristano	Corso per Apprendisti sulle Competenze Relazionali. Durata 10 ore
Target School - 09/2013 Cagliari	Seminario introduttivo sulla PNL a favore di 120 partecipanti. Durata 4 ore
Argea - Giugno /Settembre 2013	4 Edizioni del Corso sulla Gestione delle Riunioni. Durata complessiva 26 ore
Ierfor - 07/2013 - Nuoro	Corso Apprendisti sulla Gestione delle Relazioni con il cliente nel Punto Vendita. Durata 12 ore
C.O.N.I - FIDS - CA - 06/2013	Intervento sulla Comunicazione e Motivazione Sportiva per Istruttori. Durata 2 Ore
Target School - 06/2013 Cagliari	Meeting sulla Motivazione a favore di 180 partecipanti. Durata 6 Ore
Araform - UIL - Cagliari 06/2013	Corso Public Speaking a favore dei Coordinatori sindacali UIL. Durata 12 ore
Global Investors Spain - Barcellona Spagna-Feb- Mar 2013	2 Edizioni del Corso sulle Tecniche di Accoglienza e Gestione Cliente. Durata Complessiva 16 ore
C.O.N.I - FIDS - Quartu - 03/2013	Intervento sulla Comunicazione e Motivazione Sportiva per Istruttori. Durata 2 Ore
Ierfor - 2013 - Cagliari	2 Corsi sull'Orientamento ed assessment personale della durata di 10 ore ciascuno
Target School - 04/2013 Cagliari	Seminario introduttivo sul Coaching a favore di 110 partecipanti. Durata 4 ore
Ierfor - 2013 Nuoro	Corso per Apprendisti sulle Competenze Relazionali. Durata 10 ore
Target School - 03/2013 Cagliari	Seminario Introduttivo sul Self Marketing. Durata 4 ore a favore di 200 Partecipanti.
BITAS - Bosa 2013	Relatore al Seminario sul Coaching. Durata 4 Ore a favore di 250 partecipanti
Ierfor - 2013 Tortolì	Corso di Formazione per i Tutor Aziendali nel settore Apprendistato. Durata 6 Ore
C.O.N.I. - CSEN 2013 Quartu S.E	Corso sulle Tecniche di Comunicazione e motivazione Sportiva. Durata 14 ore.
Target School - Febbraio 2013 Cagliari	Seminario Introduttivo sulle Strategie del Cambiamento Personale. Durata 4 ore a favore di 55 Partecipanti.
Ierfor - 2013 - Cagliari	Corso di Problem Solving e Decision Making. Durata 48 ore
Prisma Investimenti SpA	Corso sulle Tecniche di Organizzazione e Pianificazione. Durata 8 Ore
12/2012 - 01/2013 - Sard - Liguria	3 Edizioni Corso sulle Tecniche di Accoglienza e Gestione Cliente. Durata Complessiva 24 ore
Ierfor - 12/2012 -01/2013- CA	Corso di Problem Solving e Decision Making. Durata 48 ore
Ierfor - Ottobre 2012 - Carbonia	Corso di Problem Solving e Decision Making. Durata 48 ore
Ierfor - Ottobre 2012 - Cagliari	Corso per Tutor (Catalogo Apprendistato) Durata 6 ore
C.O.N.I. - Macomer - Sassari - Sestu - Gennajo - Ottobre 2012	Corso sulle Tecniche di Comunicazione e di Metodologie dell'Insegnamento. Durata 16 ore
Exfor- Luglio - Settembre 2012	Corso sulle Tecniche di Comunicazione Efficace. Durata 16 Ore
Ierfor- Carbonia - 07 - 09/2012	Corso di Problem Solving e Decision Making. Durata 48 ore
Ierfor - 06-07/2012 - Cagliari	Corso di Problem Solving e Decision Making. Durata 48 ore
C.T.M. S.p.A - Cagliari	Corso Formativo sulle Tecniche di Comunicazione della durata di 8 ore
SAMA Groupe - Quartu S.E. - Nov. 2011 - Marzo 2012	Attività di Training Individuale per conto di SAMA GROUPE sulle tecniche di Vendita per la durata complessiva di 24 ore
Uniform Concommerce - Carbonia - Marzo 2010	Corso sull'Attenzione al Cliente per la durata di 20 Ore per conto di UNIFORM CONCOMMERCE
Target School - Marzo 2012	Corso di PUBLIC SPEAKING a favore di Imprenditori, Politici, Professionisti, Funzionari Regionali, Personal Trainer e Consulenti d'impresa. della durata 18 ore.
Edugov -Oristano 02/03 2012	Corso sulle Tecniche di Comunicazione della durata complessiva di 8 ore
Confindustria Oristano - 11/2011	Relatore all'interno del Convegno sulla Settimana della Cultura di Impresa
Confindustria Oristano - Gruppo Giovani - Nov. 2011	Corso introduttivo di Programmazione Neuro Linguistica all'interno dell'Executive Master in Gestione Aziendale - Durata 4 Ore
Exfor - Carbonia - 10/11- 2011	Corso sulle Tecniche di Comunicazione. Durata 16 ore
Ierfor - 10/11- 2011 - Carbonia	Corso di Problem Solving e Decision Making. Durata 48 ore
Gruppo Professionale SpA - Cagliari - Ottobre 2011	Relatore all'interno del Seminario Formativo dedicato a Manager, Imprenditori e Professionisti dal titolo Imprese: "Il coraggio di crescere"
Ierfor - 10/11- 2011 - Cagliari	Corso di Problem Solving e Decision Making. Durata 48 ore
Exfor 5/6- 2011Exfor - Carbonia	Corso sulle Tecniche di Comunicazione. Durata 16 ore
JService Srl - Arborea - 6/7- 2011	Corso di Telemarketing per le Operatrici di JService. Durata 16 ore
I.T.T.L Buccari - Corso IFTS Marzo 2011- Cagliari	Corso sulle Tecniche di Comunicazione - Modulo Competenze Trasversali. Durata 8 ore
Ierfor - 2/7- 2011 Cagliari	Corso di Telemarketing e Teleselling per Operatori di Telemarketing. Durata 100 Ore
CTM SpA - Dicembre 2010 - Gennaio 2011	Per conto di UNIFORM CONCOMMERCE 2 Corsi per la durata complessiva di 12 ore sulla Gestione dei Gruppi di Lavoro all'interno del Corso di Aggiornamento delle Competenze dei Coordinatori e degli Addetti di Esercizio
ABBANOVA SpA - Nuoro - Ottobre - Dicembre 2010	Per conto di UNIFORM CONCOMMERCE 2 Corsi per la durata complessiva di 12 ore sulle Tecniche di Comunicazione orientate alla risoluzione dei Problemi all'interno del Corso per Coordinatori per la Sicurezza dei centri
Target School - Giugno 2010	Corso di Public Speaking interaziendale della durata complessiva di 16 ore
Istituto Zooprofilattico della Sardegna - Sassari - Giugno 2010	3 Corsi di 20 ore ciascuno per la durata complessiva di 60 ore sulle Tecniche di Comunicazione per i servizi di Front Office a 75 dipendenti
FULGENS Srl - Aprile - Giugno 2010	Attività di Consulenza della Durata complessiva di 50 ore nell'ambito della Ricerca e Selezione di un Impiegato/a Amministrativo

Tour Operator Sardo – 05/2010 FULGENS Srl – Marzo - Aprile 2010	Corso di Formazione della durata di 8 Ore sulle Tecniche di Comunicazione a 10 Operatrici; Attività formative per la durata complessiva di 50 ore sul Ruolo del Capo Squadra, svolte in Liguria fra Genova, Savona e Ventimiglia
Target School – Gennaio – Aprile 2010	Practitioner di Programmazione Neuro Linguistica con rilascio della Certificazione da parte della Society of Neuro Linguistic Programming di Richard Bandler La durata complessiva del corso in aula è stata di 80 ore alle quali si sono aggiunte altre 20 ore di Laboratorio di Pratica
A S P O SpA Olbia – Ottobre 2009 – Gennaio 2010	Per conto di UNIFORM CONFCOMMERCIO 4 Corsi per la durata complessiva di 48 ore sulle Tecniche e Strategie di Comunicazione Efficace a circa 50 dipendenti dell'Azienda di Trasporti ASPO SpA di Olbia
TELECO Spa – Cagliari – Luglio 2009	Per conto di UNIFORM CONFCOMMERCIO attività sulle Tecniche di Leadership con il processo di Team Coaching, 50 ore
IERFOP – Cagliari – Marzo – Settembre 2010	Due Corsi per una durata complessiva di 160 ore sul Modulo Gestione Servizio al Cliente – Relazioni con il Pubblico all'interno del Corso Annuale per Centralinista Telefonico
AIDDA- Associazione Imprenditrici e Donne Dirigenti D'Azienda –4/09	Corso di Public Speaking della durata di 16 ore destinato a 12 associate di AIDDA
ABBANOVA Spa – Gennaio –Marzo 2009	Per conto di UNIFORM CONFCOMMERCIO 4 Corsi per la durata di 24 ore ciascuno sugli Elementi della Comunicazione e Gestione dello stress a 50 dipendenti di ABBANOVA dei Distretti di Cagliari, Iglesias, Santuri, Oristano, Macomer e Nuoro per un totale di 96 ore
COMMISSIONE REGIONALE PER LE PARI OPPORTUNITA' – Dicembre 2008 – Febbraio 2009	3 Corsi di Marketing Politico tenuti nelle città di Cagliari, Sassari ed Oristano, destinato complessivamente a 150 donne. Durata 24 ore Complessive.
TELECO SpA – Luglio – Novembre 2008	Per conto di UNIFORM CONFCOMMERCIO diverse attività formative destinate a Titolari e dipendenti di TELECO per un totale di 85 ore di formazione nell'ambito della Gestione dei Processi Comunicativi;
NIVEA – LISAR - Luglio – Novembre 2008	Per conto di UNIFORM CONFCOMMERCIO diverse attività formative destinate a 25 dipendenti di Nivea Spa-Lavanderie Industriali e LISAR per un totale di 92 ore di formazione nell'ambito della Comunicazione, Team Working e Tecniche di Vendita
CTM SpA – Febbraio – Giugno 2008	Per conto di UNIFORM CONFCOMMERCIO diverse attività formative destinate a 45 Collaboratori di alto livello di C T M SpA per un totale di 140 ore di formazione nell'ambito della Comunicazione, Team Building e Leadership sul Ruolo del Capo;
CTM SpA – Febbraio – Novembre 2008	Per conto di UNIFORM CONFCOMMERCIO diverse attività formative destinato ad oltre 100 Addetti di Servizio di C T M SpA per un totale di 180 ore di formazione nell'ambito della Comunicazione ed Attenzione al Cliente;
SERVICE SRL - novembre del 2007 ed il febbraio del 2008	Training Individuale della durata di 40 ore nell'ambito della Comunicazione e Programmazione Neuro Linguistica per un collaboratore della SERVICE SRL
INTERFORUM – Febbraio 2008	1 Corso di Marketing Politico destinato a 50 donne per la Commissione Regionale Pari Opportunità tenuto nella Città di Olbia; 8 ore
FLOSSLAB –Gennaio 2008	Corso di Team Building della durata di 18 ore per i collaboratori di FlossLab.
EVOLVERE FORMAZIONE – Dicembre 2007 – Gennaio 2008	Corso sulle Tecniche di Comunicazione Interpersonale della durata di 30 ore per i collaboratori di Evolvere Formazione a Nuova Imel.
EVA ARREDAMENTI – Dicembre 2007	Attività di Consulenza di Direzione ed Organizzazione Aziendale della durata complessiva di 80 ore;
JSERVICE – Ottobre 2007 – Gennaio 2008	Attività di Business Coaching con i titolari dell'azienda ed una attività di affiancamento con la struttura commerciale. - 50 Ore;
EXCLUSIVE CAR	Corso di formazione della durata di 25 ore nel campo del Comunicazione –Tecniche di Vendita e Programmazione Neuro Linguistica
JSERVICE – Marzo – Agosto 2007	Per Conto di Anap Sardegna, Corso di formazione della durata di 80 ore nel campo della Comunicazione – Motivazione – Tecniche di Vendita – Telemarketing – Team Building – Programmazione Neuro Linguistica – Public Speaking e Coaching Individuale.
PESOLO MICHELE – Marzo – Maggio 2007	Corso di 80 ore di Formazione nel campo della Comunicazione e Tecniche di Vendite e Programmazione Neuro Linguistica erogato per conto di Exfer
EDULIFE – Giugno 2007	60 ore di Coaching Individuale con gli allievi di un Corso IFTS.
IS.O.GE.A. – Gennaio – Giugno 2007	Oltre 400 ore di formazione nel campo della Comunicazione, Modalità di Lavoro in Team, Pubbliche Relazioni, Programmazione Neuro Linguistica erogate in tutta la Sardegna
EVA ARREDAMENTI – Aprile 2007	Corso di Formazione sulle Tecniche di Comunicazione della durata di 16 ore propedeutica all'attività di Vendita.
FULGENS Srl – Febbraio 2007	Corso di formazione della durata di 16 ore nel campo della Comunicazione Avanzata e Principi di Programmazione Neuro Linguistica.
IERFOP – Gennaio 2007 Carbonia	Corso di formazione della durata di 30 ore nel campo del Comunicazione Avanzata, Principi di Programmazione Neuro Linguistica, Problem Solving e Sviluppo del Pensiero Laterale.
	Il sottoscritto Giorgio Pisano, consapevole che le dichiarazioni false comportano i reati penali previste dall'art. 76 del D.P.R. 445/2000, dichiara che le informazioni riportate nel curriculum vitae, redatto in formato europeo, corrispondono a verità. Firma: Giorgio Pisano
	Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel cv ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali" (Regolamento UE 2016/679). Quartu Sant'Elena 31.12.2018 Firma: Giorgio Pisi