

LUCA FALCONIERI

T

E

I

|

OBIETTIVO

Il mio principale obiettivo è essere indipendente svolgendo lavori che siano in grado di pormi di fronte a nuove sfide, tanto professionali quanto personali, ma soprattutto che siano in grado di insegnarmi nuove skills

ESPERIENZA

Sales assistant-Adidas [aprile 2023-settembre 2023]

Nei sei mesi trascorsi presso Adidas shopping centre di Castel romano ho avuto l'opportunità di fare esperienza di un nuovo tipo di vendita, la quale mi ha concesso di migliorare le mie abilità nell'accogliere clienti, comprenderne i bisogni e fornire loro l'assistenza necessaria. Tra le mansioni che mi era richiesto di svolgere vi era inoltre quella di tenere ordinato lo stabile negli orari di punta.

Concessionario vendita – Vitha Group [luglio 2022]

Da luglio dello scorso anno, in qualità di concessionario, gestisco il mio pacchetto clienti e gestisco le risorse vendita dell'ufficio

Consulente vendita – Vitha Group [luglio 2021 – luglio 2022]

Mentre conseguivo il diploma del liceo, ho svolto attività commerciale apprendendo metodi di vendita e acquisendo capacità relazionali che mi permettessero di interfacciarmi con clienti sempre nuovi e sconosciuti e che mi permettessero di ottenere sempre nuove referenze

Animatore/istruttore– Excalibur Roma

[luglio 2015,
2016, 2017,
2018]

Durante i mesi estivi degli anni sovra citati ho affiancato gli istruttori di equitazione durante i corsi estivi. Le attività iniziavano alle 8.00 con l'accoglienza dei bambini, proseguiva con lezioni di equitazione fino alle 17.00. Durante la giornata, oltre ad aiutare i bambini a montare, mi occupavo anche delle attività ricreative del pomeriggio, li accompagnavo a pranzo assistendoli durante il pasto e li monitoravo durante i bagni in piscina. Ogni corso era formato da circa 10 bambini di età compresa tra 5 e 12 anni

COMUNICAZIONE

In tutte le mie esperienze mi sono dimostrato affidabile e comunicativo, riscuotendo l'approvazione dei genitori di bambini dei centri estivi prima e dei miei datori di lavoro dopo

LEADERSHIP

Di me viene riconosciuta un'ottima capacità di gestione delle persone e di problem solving e una leadership naturale, possibile solo grazie all'etica lavorativa che mi pose come esempio nel periodo in cui rivestivo il ruolo di consulente di vendita

ISTRUZIONE

Diploma di scuola superiore

Attualmente iscritto a scienze e tecniche psicologiche presso l'università europea di Roma

ABILITÀ PRINCIPALI

- Marketing
- Problem solving
- Organizzazione

